

L'ENTREPRISE - KEPLER SOLUTIONS

Certaines rencontres créent les plus belles réussites ! Notre success-story à nous a commencé en 2015. Nos deux fondateurs décident alors d'allier leurs compétences pour monter une start-up. La fusion du talent commercial et de l'expertise financière et informatique a donné vie au logiciel KeplerVO, innovant et visionnaire, conçu pour répondre aux demandes du marché automobile.

Notre outil simplifie le quotidien des professionnels (négociants, loueurs, réparateurs, concessionnaires...) grâce à une offre globale de services (sites web connectés, formations, conseil, intégration...). Nos solutions simples, mobiles et efficaces aident les pros à développer leur portefeuille de clients. Mais pour étoffer le nôtre, c'est à vous d'entrer en scène !

LES MISSIONS

Devenir l'ambassadeur(rice) de notre solution web. Dynamique et proactif(ve) sur le terrain, vous êtes l'incarnation de nos valeurs fondatrices (simplicité, efficacité, proximité client) et vous ne reculez devant rien. Tout commence par la prospection et l'identification de vos cibles. Votre premier objectif : obtenir un rendez-vous physique. Ensuite, le deuxième défi, et pas des moindres, peut commencer : comprendre les besoins des clients, promouvoir notre solution, réaliser les démonstrations et mettre en avant les bons arguments, négocier, aller jusqu'au closing. Tout au long de votre chasse, vous assurez un reporting régulier dans notre outil CRM.

LES AVANTAGES

Une grande flexibilité au quotidien : lorsque vous n'êtes pas sur le terrain, vous travaillez en home office (depuis région nord est). Nous saurons aussi vous donner les moyens de mener à bien votre mission :

LE PROFIL RECHERCHÉ

L'art du closing, vous avez ça en vous et vous gardez cet objectif en tête à chaque étape de votre travail. Expérience, formation, cursus : nous restons très ouverts quant à votre parcours, tant que vous maîtrisez les techniques de vente et que vous excellez dans le relationnel. Votre fibre commerciale alliée à votre sens du contact ? C'est votre arme fatale ! Vous savez trouver le dosage parfait pour atteindre vos objectifs tout en restant respectueux(se) dans votre relation client. Votre devise : gagnant gagnant !

vous recevrez une formation sur notre logiciel, un accompagnement individuel et un management ouvert qui encourage l'initiative. Parmi ces différents moyens, n'oublions pas de mentionner votre package. Avec fixe + variable, votre rémunération sera attractive et adaptée à vos nombreux atouts ! L'équipe vous attend pour aller de l'avant...